

29.09.2022 (Четверг)

### Мастер-класс

**16:30 – 18:00**

Конференц зал 3

## **ПЯТЬ ОШИБОК ПОСТАВЩИКА, КОТОРЫЕ МЕШАЮТ ЕМУ ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ НОВЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ПРИ РАБОТЕ С РИТЕЙЛОМ**

(Ассортимент, цена, промо, конкуренция, переговоры)

### **ВОПРОСЫ ДЛЯ ОБСУЖДЕНИЯ:**

- Как уход с рынка международных брендов повлиял на структуру ассортимента?
- Как поставщику работать с ценами в условиях неопределенности?
- Как проводить промо, не раздувая промо продажи?
- Конкуренция в новых условиях 5 лайфхаков в переговорах с закупщиком. Как договариваться без бонусов?

### **СПИКЕР:**

**Сергей Илюха**, член правления Российской Ассоциации экспертов рынка ритейла, к.т.н., один из ведущих специалистов по управлению ассортиментом и коммерческим переговорам России